

„Der Widerspenstigen (Kunden-)Zähmung“

Ein ungewöhnliches Verkaufstraining frei nach Shakespeare. Entstanden aus der Zusammenarbeit von **transfer team** und **Theater Jetzt**.

Darstellerinnen	...und Darsteller sowie Regie sind Sie. Als Verkaufsexperten und Verkaufsteams wollen Sie Ihr Repertoire erweitern und in Ihren Verkaufsgesprächen noch erfolgreicher Regie führen.
Inhalt	1. Akt: „Verkäufer sein ist nicht schwer, Kunde sein dagegen sehr.“ 2. Akt: „Schwierig darf nur der Kunde sein.“ Pause 3. Akt: „Die zweite Chance, den Kunden zu gewinnen.“ 4. Akt: „Der wundersame Spiegel der Erkenntnis.“
Methode	Sie arbeiten selber auf und vor der Bühne. Profi-SchauspielerInnen stehen zu Ihrer Verfügung und stellen Situationen und Kunden für Sie dar.
Hintergrund	Gute Schauspielerinnen und Schauspieler sind erfolgreich, weil die Figuren, die sie darstellen, echt wirken. Sie identifizieren sich mit ihrer Rolle, sie sind sie . Das macht es ihnen möglich, natürlich und flexibel auf Mitspielerinnen und Mitspieler und auf Neues zu reagieren. Das Erfolgsrezept im Verkauf und in der Kundenorientierung ist dasselbe. Die Mittel, sich das anzueignen, lassen sich im Theater lernen.
Leitung	transfer team GmbH, Bern: Daniel Surer Theater Jetzt , Sirnach: Oliver Kühn, Regisseur Schauspieler und zusätzliche schauspielerische Unterstützung
Dauer	2 mal 2 Tage
Teilnehmerzahl	Maximal 15 oder nach Absprache
Kosten	nach Anfrage
Durchführungsort	Zum Beispiel im Theater selbst oder in anderem interessanten Umfeld

→ Ist auch im Bereich der „Kundenorientierung“ von MA erprobt und hat sich sehr bewährt.

Kontakt

TT Transfer Team GmbH
Dalmazirain 22
Postfach 8525
3000 Bern 1

Telefon: +41 31 352 70 50
Fax: +41 31 352 71 60
e-Mail: info@transferteam.ch